

Hoja de trabajo: Ganancia semanal de un negocio de barbacoa

Actividad en equipo

Tulancingo, Hidalgo, a _____ de _____ de 2024.

Número de equipo: _____

Nombre de los integrantes del equipo: _____

Instrucciones.

1. Lee con atención los aspectos que considera la siguiente rúbrica.

Criterios de evaluación	Excelente (4 puntos)	Bueno (3 puntos)	Aceptable (2 puntos)	Insuficiente (1 punto)
Modelo	El modelo integra toda la información presentada en el enunciado del problema. Muestra claramente las relaciones entre los datos y la incógnita. Se llevan a cabo procesos sucesivos de mejoramiento del modelo.	El modelo integra parcialmente la información presentada en el enunciado del problema. Las relaciones entre los datos y la incógnita son poco claras. Se llevan a cabo procesos sucesivos de mejoramiento del modelo.	El modelo integra escasamente la información presentada en el enunciado del problema. Las relaciones entre los datos y la incógnita no son claras. Los procesos sucesivos de mejoramiento no se dan.	El modelo no integra la información presentada en el enunciado del problema. No hay relación entre los datos y la incógnita. No se dan los procesos sucesivos de mejoramiento.
Múltiples representaciones	Utilizaron un mínimo de tres formas diferentes de representar la información (texto, tablas, gráficas, dibujos, expresiones algebraicas, diagramas, etc.)	Utilizaron un mínimo de dos formas diferentes de representar la información (texto, tablas, gráficas, dibujos, expresiones algebraicas, diagramas, etc.)	Utilizaron sólo una forma de representar la información.	No utilizaron ninguna forma de representar la información.
Exposición plenaria	El material con el que se expone el modelo de negocios (notas, presentación electrónica, cartel, etc.) no tiene faltas de ortografía. La estructura de presentación es adecuada, es clara y fácil de entender. Utilizó figuras, gráficas, ecuaciones, etcétera para dar la explicación.	El material con el que se expone el modelo de negocios (notas, presentación electrónica, cartel, etc.). Muestra una estructura coherente y un poco fácil de entender. Utilizó figuras, gráficas, ecuaciones, etcétera para entender la explicación.	El material con el que se expone el modelo de negocios (notas, presentación electrónica, cartel, etc.), no es claro y no utilizó figuras, gráficas, ecuaciones para entender la explicación.	El material con el que se expone el modelo de negocios (notas, presentación electrónica, cartel, etc.), no es claro, no está bien estructurado y tiene faltas de ortografía. No utilizó figuras, gráficas ni ecuaciones para entender la explicación.
Fuentes de información	Se entrega, el modelo de negocios además de todas las hojas con los intentos	Se entrega, además del modelo de negocios, un par	Se entrega el modelo de negocio y un par de hojas de	No se entrega el modelo de negocios, pero sí entregaron

	fallidos o rutas de solución incompletas.	de hojas con sus intentos fallidos o rutas de solución.	sus intentos fallidos o rutas de solución.	sus intentos fallidos o rutas de solución.
Reutilización	En el modelo de negocio se da la a solución a la problemática (encontrar la ganancia semanal), aún si se cambiaran los datos iniciales o las incógnitas del problema.	En el modelo de negocio se da la a solución a la problemática (encontrar la ganancia semanal), pero no son claras, aún si se cambiaran los datos o las incógnitas del problema.	En el modelo de negocio dan la solución para la problemática (encontrar la ganancia), aún si se cambiaran los datos o las incógnitas del problema no tienen sentido.	En el modelo de negocios no dan indicaciones para solucionar la problemática (encontrar la ganancia semanal)

Rúbrica para evaluación de MEA

2. Lee con detenimiento el siguiente texto.

SECRETARÍA DE ECONOMÍA DE HIDALGO OFRECE CRÉDITOS PARA JÓVENES EMPRENDEDORES

El gobierno del estado de Hidalgo a través de la secretaría de economía ofrece créditos, a fondo perdido, para jóvenes emprendedores originarios y que radican en el estado, hasta por un monto de 500 mil pesos. Los apoyos se otorgarán a los jóvenes que deseen instalar invernaderos para cultivo de tomates o instalación de estanques para la cría de trucha en zonas rurales, o para la instalación de micro-negocios en zonas urbanas y semiurbanas.

Los requisitos para participar en esta convocatoria incluyen el llenado de una solicitud y la entrega de un plan de negocios en el que se demuestre la factibilidad del proyecto.

La fecha límite para el envío de la solicitud requisitada, junto con el plan de negocios del proyecto es el día 15 de mayo de 2024.

La relación de los proyectos seleccionados para recibir los apoyos se publicará, durante la última semana de julio de 2024, en la página oficial de la secretaría de economía del gobierno del estado.

Pachuca Hidalgo, a 9 de enero de 2024

Mariano, es un joven originario de Tulancingo, quien se enteró de la convocatoria de los créditos que ofrece el gobierno y desea participar con un proyecto de creación de un negocio de barbacoa. Uno de los datos que se solicita en el plan de negocios es un estimado de las ganancias que se obtendrían semanalmente.

Mariano ha solicitado tu ayuda para saber cómo tiene que calcular la ganancia semanal que debe incluir su plan de negocios. Mariano cree que su negocio puede llegar a vender la misma cantidad de borregos que prepara semanalmente Don Polo Ortiz, el dueño de “El corderito de Hidalgo”. Escribe un documento de word, el cual enviarás a Mariano, como

archivo PDF por correo electrónico, en dónde le explique cómo obtener la ganancia semanal de su negocio a partir de la cantidad de kilos de barbacoa que se venden a granel. El método debe funcionar para cualquier negocio de barbacoa en el que se conoce la cantidad de borregos que se preparan semanalmente.

La *ganancia semanal* es igual a la diferencia entre las *ventas semanales* menos la *inversión* para compra de insumos (borregos, leña, salarios de personal, costo del transporte de mercancías).

Toma en cuenta que la barbacoa se puede vender a granel (por kilo) o por taco, y que por cada kilo de barbacoa se obtienen, en promedio, 20 tacos. Diseñen un procedimiento para calcular la ganancia semanal a partir de la cantidad de kilos de barbacoa vendida a granel. Como producto final tienen que elaborar una carta dirigida a Mariano en la que le expliquen cómo obtener la ganancia semanal, a partir de la información que se encuentra a continuación.

Para complementar la actividad, las integrantes del equipo tienen que conseguir la siguiente información.

- ¿Cuál es el precio de un borrego? \$2400
- ¿Cuántos kilos de barbacoa se obtienen por cada borrego? 12 kg aproximadamente
- ¿Cuántos tacos se obtienen por cada kilo de barbacoa? 20 tacos
- ¿Cuál es el precio promedio de un taco de barbacoa? \$30
- ¿Cuál es el costo promedio de un kilo de barbacoa? \$400
- ¿Cuántas personas trabajan en un puesto como el “Corderito de Hidalgo”? 8 personas
- ¿Cuánto se le paga a una persona que trabaja en un puesto de barbacoa? 200 por día
- ¿Cuánto se gasta en leña por cada horno? \$400
- ¿Cuántos borregos caben en cada horno? 5 borregos por horno

3. Después de tu exposición en plenaria responde el siguiente cuestionario

**CUESTIONARIO: AUTOEVALUACIÓN DE MEA
“GANANCIA SEMANAL DE UN NEGOCIO DE BARBACOA”**

Tulancingo, Hidalgo, a ____ de _____ de 2024.

Número de equipo: _____

Nombre de los integrantes del equipo: _____

- Lee con atención los aspectos que considera el siguiente cuestionario de autoevaluación..

1. Con base en las exposiciones plenarias. Consideras que el modelo que elaboraron en tu equipo es:

a) Muy bueno b) Bueno c) Neutral d) Malo

2. ¿Qué tan adaptable es el modelo que elaboraron, en el sentido de que puede aplicarse a situaciones o problemas similares?

a) Muy adaptable b) Adaptable c) Poco adaptable d) Nada adaptable

3. ¿Qué tanto consideras que el modelo elaborado responde a los requerimientos solicitados por Mariano?

a) Excelente b) Bien c) Neutral d) Mal

4. Cómo crees que es tu modelo en términos de originalidad y eficacia:

a) Muy bueno b) Bueno c) Neutral d) Malo

5. Cómo valoras tu modelo en términos de adaptabilidad. Es decir, que el modelo funcione si se modifica el valor de las variables involucradas, tal como el número de borregos kilos totales vendidos de barbacoa, total de tacos vendidos de barbacoa, etcétera:

a) Muy bueno b) Bueno c) Neutral d) Malo

6. ¿Cómo fue tu desempeño al abordar la actividad de ganancia semanal de un negocio de barbacoa?

a) Muy bueno b) Bueno c) Neutral d) Malo

7. ¿Cómo consideras que fue tu comprensión general de la situación problemática?

a) Muy bueno b) Bueno c) Neutral d) Malo

8. ¿Cómo consideras el desempeño y participación de tus compañeros de equipo al abordar la actividad?

a) Muy bueno b) Bueno c) Neutral d) Malo

9. ¿Cómo calificas el desempeño global del equipo?

a) Muy bueno b) Bueno c) Neutral d) Malo

10. ¿Cómo calificarías tu desempeño en la construcción de la solución del problema?

a) Muy bueno b) Bueno c) Neutral d) Malo

Autores: Andrea Zamudio Hernández, Valery Thania Meneses López, Yesica Liliana Islas Arias.